

**Name: Matías Nicolás García Labraña**  
**RUT: 18.792.605-k**  
**Dirección: Av. Carlos Oviedo Cavada, Antofagasta, Chile**  
**Teléfono: +56988801126**  
**Nacionalidad: Chileno**  
**Mail: [mnlabran@gmail.com](mailto:mnlabran@gmail.com)**



Ingeniero civil Metalúrgico, en busca de oportunidades laborales para generar una red de experiencia y contactos. Experiencia en áreas técnicas de ventas y retail, y en análisis de calidad en algunos productos asociados a la metalurgia. Responsable y dedicado, proactivo y buscador de soluciones constante.

## FORMACIÓN ACADÉMICA

---

<b>2013- 2020</b>	<b>Universidad Católica Del Norte, Chile</b> <i>Estudiante en Ingeniería Civil Metalúrgica</i>
<b>2017- 2018</b>	<b>TU Bergakademie Freiberg, Alemania</b> <i>Estudiante de Metalurgia como Intercambio (ganador de una beca)</i>
<b>2020</b>	<b>SQM, Antofagasta</b> <i>Alumno en práctica para la carrera de Ingeniería civil Metalurgia.</i>

## EXPERIENCIA LABORAL

---

<b>Febrero 2020 – Julio 2020</b>	<b>Ingeniero técnico de ventas</b> <i>Ingeniero técnico de ventas</i> - Trabajando a contrato abierto en la venta de repuestos en productos Caterpillar y Komatsu, para la mediana y gran minería, con clientes tanto en Chile como algunos en Perú. - Conocimiento asociado a Bulldozers y Retroexcavadoras que forman parte de la minería y construcción.
<b>Septiembre 2019 – Marzo 2020</b>	<b>Audiomusica, Chile</b> <i>Vendedor a tiempo parcial</i> - Encargado del área de ventas en instrumentos y equipos de audio a baja y gran escala de eventos. - Colaboración con clientes para recomendaciones o dudas técnicas

respecto a los equipos que dispone la empresa.

**Marzo 2019 – Julio 2019**

**Kitchen Center SPA, Chile**

*Vendedor a tiempo parcial*

- Encargado del área de ventas de equipos de cocina e implementos del mismo.
- Colaboración con clientes para recomendaciones o dudas técnicas de acuerdo a los equipos que dispone la empresa

**Enero 2013 – Agosto 2017**

**Gacel, Chile**

*Vendedor a tiempo completo y parcial*

- Encargado del área de ventas en calzado femenino e implementos del mismo
- Recomendaciones según el gusto de los clientes y a su vez, detalles técnicos de fabricación de los productos que dispone la empresa

## LENGUAJES

---

	Escrito	Hablado	Leido	Entendido
<b>Ingles</b>	Alto	Alto	Alto	Alto
<b>Aleman</b>	Medio	Medio	Alto	Medio
<b>Polaco</b>	Bajo	Bajo	Bajo	Bajo
<b>Portugues</b>	Bajo	Bajo	Medio	Alto

## SOFTWARE

---

	Bajo	Medio	Alto
<b>AutoCAD</b>		X	
<b>MATLAB</b>		X	
<b>Minitab</b>			X
<b>MS Office</b>			X
<b>Visual Basic</b>		X	
<b>HSC Chemistry</b>		X	
<b>METSIM</b>		X	
<b>Molycoop Tools</b>			X
<b>JKSim Met</b>		X	
<b>POS</b>		X	
<b>SAP</b>			X

## INFORMACIÓN ADICIONAL

---

- Pasaporte válido para viajes
- Productor musical desde 2009, en música urbana, con muy buena reputación (demostrable en caso de requerirse)
- Estudiante de intercambio desde 2017 – 2018 en Alemania, con beca otorgada por el mismo país, en adición a una certificación del lenguaje en nivel B2.2
- Miembro del centro de estudiantes de la carrera entre los años 2013 – 2016
- Director técnico del equipo de futbol de la carrera desde 2014 – 2016.